

# Holder IKT-kontraktene dine **vann**?



## Forhandlinger

Hvordan har dere kartlagt hva dere egentlig trenger av IKT?

Hvilke leverandører finnes og hvilke er best til å levere akkurat det dere trenger?

Hvordan leverer disse leverandørene *egentlig*?

Hvordan oppnå en situasjon hvor du som kunde får optimal leveranse til rett pris, samtidig som leverandøren er fornøyd med avtalen?

Hva er de viktigste elementene å få med i forbindelse med forhandlinger?

Hvordan bør forhandlingene organiseres, og hvem bør delta?

## Kontraktsarbeid

Hvordan utarbeide juridisk gode avtaler med rett innhold?

Hvordan gjøre avtalen til ett levende dokument som alle parter kjenner og benytter i det daglige?

## Hva vi kan tilby

Dynamic Consulting har over 15 års erfaring med forhandlinger og kontraktsarbeid for både store offentlige selskaper, men også privat og frivillig sektor.

Selskapet har dessuten lang erfaring med markedet og kjenner de aller fleste leverandører som i dag tilbyr sine tjenester.

Vi har også flere kunder hvor vi følger opp avtalen på vegne av kunden etter avtaleinngåelse, og kjenner således til hvordan avtalte tjenester fungerer i praksis.

Vi kan gjennomføre hele prosessen fra kartlegging av behov, via forhandlinger, gjennom implementering og til oppfølging i «skarp drift».

## Ta kontakt med oss

For en uforpliktende prat om hvordan vi kan bistå deg.

